|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Nicolas TRUIN  2 rue Paul Bellamy 44000 NANTES | |
| [nicolastruin@gmail.com](mailto:nicolastruin@gmail.com)  06 33 61 11 08    **Attaché Commercial**  **Constructions Industrialisées / Conteneurs**  **Véhicules lndustriels/ Immobilier**  **Marchés : Industries / BTP / Collectivités** |  |



|  |  |
| --- | --- |
| Expériences Professionnelles    **Agent commercial depuis 2016**    ***EAP EDITION Régie publicitaire, impression, conception spécialisée pour les écoles, collectivités,***  ***Chefs d’entreprises et artisants***   * **Prospection, vente.**     Attaché commercial de 2006 à 2016  **COURANT CONSTRUCTEUR Fabricant de Constructions Modulaires industrialisées**     * **Prospection, vente, réponse aux cahiers des charges, aux besoins des clients** (collectivités, industries, tertiaire) en conformité à toute la réglementation en vigueur dans le respect des budgets RT 2012-BBC intégrant la démarche HQE * **Suivi des projets** : interlocuteur privilégié auprès des clients (Nord au Sud Ouest de la France). Accompagnement et coordination des différentes étapes du projet, de l’étude à la remise des clés * **Vente** de modules simples / guérites / Postes de gardes / bases vies / Conteneurs aménagés / Sanitaires publics PMR / Locaux sociaux / Vestiaires sportifs / Club House / Crèches / Classes d’écoles / bureaux administratifs * **Chaque réalisation** est unique : Isolation phonique, Energie thermique/ventilation, Toiture membrane, Menuiseries fermetures PVC ou Alu RPT, Plancher béton, Revêtements de sols, Carrelages, Structures métal 100 % recyclable, Design Bardage Finition architecturée * **Grutage**, Etudes de sol, Longrines et Plots en béton * Quelques clients :   SOGEA (CA 400 Keuros) / VEOLIA (CA 600 Keuros) / LAFARGE (CA 300 Keuros) / GROUPE BRANGEON (CA 1 200 Keuros) / EIFFAGE (CA 700 Keuros) / TRISKALIA (CA 300 Keuros) / LES MINISTERES (CA 250 Keuros) / LES MAIRIES (CA 400 Keuros) / TERRENA (CA 700 Keuros)  Attaché commercial de 2005 à 2006  **SERMAT Logistique Spécialisé dans la location d’équipements pour les entreprises du Bâtiment**   * **Prospection et vente de locations** d’équipements (échafaudages, grues, coffrages) pour les entreprises du bâtiment, les industries, la distribution et les collectivités   Commercial de 1996 à 2004  **LOVE France ( Logistique et Véhicules ) Loueur de véhicules industriels et conducteurs**   * **Prospection et développement** d’une clientèle de professionnels pour **la location de véhicules** **industriels et de conducteurs**. Externalisation et optimisation de tournées. * Analyse des conditions du marché local (Pays de la Loire) * Présentation des gammes d’offres avec une négociation des contrats   Conseiller financier de 1993 à 1996  **MMA Mutuelles du Mans**   * **Vente directe** auprès des particuliers et professions libérales de produits financiers (Fiscalité Assurance Vie)   Chargé de clientèle de 1990 à 1993  **LOCATEL**   * **Location** de matériels audiovisuels et de communication pour les marchés de l’hôtellerie, de la santé et de l’industrie   Gestionnaire de travaux de 1987 à 1989  **FRANCE EXPANSION**   * Suivi, coordination de chantiers en collaboration avec la Direction Commerciale dans **la rénovation** de bâtiments auprès de particuliers   Formations  2017 - Formation Négociateur Immobilier  « Académie des Métiers »  1986 - BAC B  Pack Office, CRM , Dessin Autocad occasionnellement |  |
|  |  |