PIGOT Jean-Baptiste

12 Rue d’en Haut

60410 ST VAAST DE LONGMONT

Tel : 07 86 51 75 46

Mail : jb\_pigot@hotmail.fr

Né le 19/01/1988

**EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

**Depuis 12/2014 (en poste actuellement) – Responsable (d’une Création) d’Agence AVIVA.**

Dans le cadre d’une implantation d’Agence Aviva, mon poste a été subventionné afin de rentabiliser la création d’un cabinet dans les meilleurs délais (Aviva Dammartin en Goele/Roissy assurances).

L’objectif fixé était de réaliser une production net de 200ke/an

Ma production souscrite sur cette période de 18 mois est 530ke.

Après avoir ciblé une clientèle d’Entreprise PME/PMI (entre 1,5 et 50Me CA), j’ai pu rapidement atteindre ces objectifs en m’appuyant sur mon expérience précédente d’Allianz (IRD, Collective, Personnes)

Le marché de la collective porteur en cette fin 2015 m’a permis de figurer parmi les meilleurs producteurs Nationaux. (Un marché nouveau pour Aviva et son réseau encore peu formé).

Mes fonctions : Prospection, souscription, négociation/appréciation de contrat, prévention et analyse de risque (et de ccn pour la collective), dans une totale autonomie. Ma connaissance de la gestion des sinistres contribue à ma capacité souscription et mon analyse sur des risques techniques.

Produits concernés : flottes (y/c demis-différence), multirisques industrielles (Préventionniste), RC, Construction (y/c risque spécifiques avec CCRD), collective santé, collective prévoyance bris des machines, etc..

Prospection commerciale appuyée d’un phoneur pour la prise de rdv prospect (80 Rdv prospect/an)

**De 03/2009 à 12/2014 Attaché d'agence - Agence Allianz**

Employé dans le cadre d'une création de poste de Chargé de Clientèle:

« Prospection dans le dure » : Phoning mailing parrainage

Création puis gestion d'un portefeuille d'Entreprise Pro / TNS sur les deux principales branches d’assurance :

- Santé, prévoyance, collective avec maitrise des CCN, vie

- Risques IARD (RC Décennale, RC industrielle, RC Presta Service, Flotte, Bris de machines sur engins de tous types, RC Transport, multirisque Pro/industrielle)

Mon poste a été dupliqué par deux commerciaux que j’ai accompagné et supervisé.

Mes fonctions complémentaires:

Organisation du plan d'action commercial et des phases de prospection, ciblage et création de listing sur les professions rentables, assistance technique, négociations de contrat, courtage, parrainage, actions de multi-détention, en complément de ma fonction d'origine.

Délégation importante sur les risques d’Entreprise (prévention, souscription) suite à un cursus de formation spécifique d’Allianz destiné à une sélection « d’Agent actif » auquel j’ai participé et contribué.

De bonne notion de sinistre (Licence gestionnaire de sinistre), j'apportais également un soutien technique à l'agence sur les litiges RC, interprétation de convention ou litiges complexes malgré une délégation siège.

Management : entre 1 et 5 personnes

**De 2004 à 2009 : Animateur de centre de loisir. (Parallèlement aux études)**

Encadrement d’enfant de 3 à 15 ans, acteur principal dans l’équipe d’animation, la mobilisation de l’équipe et la formation des stagiaires.

Cette expérience a développée mon sens du travail en équipe, de la responsabilité et de la motivation/mobilisation d’une équipe. Centre de loisirs de La Ferté Milon, camp MEJ et Scout.

**FORMATION**

2009 **LICENCE ASSURANCE - GESTION SINISTRE** - IUT LAON (02)

* Spécialité : Gestion Sinistres

2008 **BTS ASSURANCE** - St REMY (SOISSONS 02)

* Spécialité : Assurances

2007 **BAC STT** - St REMY (SOISSONS 02)

- Spécialité : Gestion/Administration/**Management**

- Option **Comptabilité/Gestion**

FORMATION COMPLEMENTAIRE

2012 **Formation de management - agréé AGEA**

2004 **BAFA** - DIPLOME D'ANNIMATION

**DIVERS**

Permis B

Très bonne maitrise d’Internet : (création de site web, etc..)

Très bonne maitrise des packs Office

Bonne notion de l’Anglais de l’Assurance

Sport : Dance de salon

PIGOT JEAN-BAPTISTE

12 RUE D EN HAUT

60410 ST VAAST DE LONGMONT

Madame, Monsieur,

Pour faire suite à notre échange téléphonique, vous trouverez ci-dessous mes motivations pour votre poste.  
  
Pour me présenter,  je suis actuellement en charge de la création et du développement de l'Agence d'assurance Roissy assurance à Aviva Dammartin en G.   
  
Cette mission a démarrée en 12/2014. Ma fonction s'apparente à la fonction commerciale d'un agent général spécialisé sur le risque d'Entreprise avec des importantes délégations de souscription.  
Prospection, approche globale (IRD Collective), analyse de risque précise (recueil des besoins, prévention incendie, etc..), tarification, négociation et aménagement de clause spécifique d’adaptation, souscription, gestion.  
(Risques IRD/ RC / RCD/ Flotte / Collective)  
  
Mon activité est donc partagée entre le travail terrain et le travail bureau.  
Ma production sur l'exercice de 2015 a été de 480ke avec l'appui d'un phoneur pour prise de rdv prospect (80 Rdv /an)  
  
Cette expérience est un succès sur le plan professionnel. L'embauche d'une collaboratrice d'appui a été avancée de deux ans sur le planning de développement.   
  
J'ai acquis 6 ans d’expérience sur ces mêmes cibles avec Allianz  avant ce projet (Cabinet Landry Girard-Boisseau).  
Mes compétences ont été en grande partie acquises via cette structure..  
  
En ce qui concerne ma personnalité, je suis quelqu'un d'autonome et rigoureux. J'aime partager mes expériences et mon savoir faire dans un but qualitatif et productif.  
  
Très bon contact BtoB. Mes aptitudes à écouter et à soulever les besoins des prospects contribuent à instaurer un climat de confiance qui facilite la phase de souscription.   
Mon taux de souscription sur prospect est d'environ 50%.  
  
J'ai une bonne capacité à gérer les priorités dans les problématiques du quotidien.  
  
Mon aisance relationnelle me permet d'aborder intelligemment les situations difficiles (difficultés tarifaires, refus de prise en charge, refus de souscription, majoration importante, négociation fermée, etc..).   
  
J'espère pouvoir vous rencontrer rapidement afin de pouvoir partager mon parcours et mon savoir faire lors d'un rendez-vous.  
  
Je vous remercie par avance pour l'intérêt que vous porterez à ce courrier.  
  
Vous pouvez me contacter par téléphone également.  
  
Cordialement  
  
Jean-Baptiste PIGOT  
07 86 51 75 46

Jb\_pigot@hotmail.fr