

INFORMAZIONI PERSONALI



Campanile Donatella

Viale Einaudi 47, 20020 Arese (Italia)

+39 3939209739 0293580149

donatellacampanile@gmail.com

DICHIARAZIONI PERSONALI

Diverse le esperienze lavorative e personali che hanno arricchito il lato organizzativo, sociale e relazionale. Rapporti con il cliente e l'organizzazione del lavoro da svolgere in team all'interno ed esterno dell'azienda anche con incarichi di particolare responsabilità e fiducia sempre nel rispetto dell'ambiente di lavoro e del team.

Abilita' nella gestione dei rapporti con clienti e fornitori.

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

10/10/2008–30/12/2010

Titolare negozio di modellismo statico e dinamico

Let's go di Campanile Donatella, Arese (Italia)

TOTALE gestione del negozio di modellismo, ed organizzazione del personale dipendente, responsabile di vendite al dettaglio e online, responsabile acquisti e trattative commerciali.

06/09/2001–09/09/2005

responsabile vendite e cura degli animali.

Zoo Market Pet Shop di Rossi Roberta S.R.L, Bollate (Italia)

Responsabile vendite e cura degli animali, supporto nella selezione degli acquisti del reparto nutrizione e oggettistica , supporto reparto toelettatura per cani e gatti.

10/11/1993–30/08/2001

Responsabile vendite

Idee per la casa negozio oggettistica, Milano (Italia)

Responsabile vendite di oggetti per la casa, amministrazione contabile, responsabile acquisti.

30/07/1979–30/06/1993

Operaia specializzata

Lorca di Castro Renato ditta di giocattoli, Milano (Italia)

Operaia specializzata su macchine da cucire industriali, processo completo del prodotto, dalla cucitura, imbottitura, rifinitura a colla caldo e confezionamento di giocattoli in peluche

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre

italiano

Competenze comunicative

Sono una persona di ottime capacità relazionali ed analitiche, la mia empatia mi permette di costruire e mantenere relazioni efficaci e positive con il cliente e con il personale.

Competenze organizzative e gestionali

Ottima gestione del personale, orientamento al cliente , gestione acquisti e trattative con i fornitori

Competenze professionali

Buona padronanza dei processi di produzione e controllo di qualità.

Buone capacità di gestione vendita e inserimento del personale, gestione di attività commerciali, trattative e risoluzione dei problemi.

Competenza digitale

Utilizzo quotidiano di internet, word, posta elettronica capacità di gestire siti internet per vendita online.