

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO



DATI PERSONALI:

- *Nato a Napoli (NA) il 12 dicembre 1967*
- *Residente a : Cinigiano (Gr) in Casa Le Pille n° 1 - c.a.p. 58044*
- *Domiciliato in : Talamello (RN) in Via Campiano nr. 10/H - c.a.p. 47867*
- *Codice Fiscale: DFR DNL 67T12 F8390*
- *Patentato: tipo A - B - CAP/B*
- *Automunito: NO*
- *Situazione familiare : Separato*
- *Militesente*

RECAPITI:

- *Telefonici : 346-5193332 - 347-4926668*
- *@mail: difrancodaniele@yahoo.it*
- *Skipe: DI FRANCO DANIELE*

ISTRUZIONE - SPECIALIZZAZIONI - QUALIFICHE:

- *Diplomato come Geometra presso l'I.T.G. G. Porzio di Napoli con il voto di 50/60*
- *Abilitato come Geometra Libero Professionista*
- *Qualifica di Agente di Commercio (15 - 298)*
- *Specializzazione in Marketing e Strategie aziendali*
- *Qualifica di Sommelier al 1° e 2° corso*
- *Utilizzo sistemi informatici: windows - excel - word - winword*
- *Conoscenze internet: posta elettronica - video collegamenti - social network*
- *Disposto a spostamenti o a viaggi lungo tutto il territorio nazionale*
- *Disponibilità immediata*
- *Attualmente non ho partita IVA perché chiusa nel settembre 2012 per mancanza di mandati e per aggravio spese, ma disposto a riaprirla alle opportune condizioni se possibile come agente / rappresentante mono o plurimandatario*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

ESPERIENZE LAVORATIVE:

- *Attualmente : praticamente disoccupato dal 2012 !!!!!.....*

Ultimo impiego lavorativo svolto:

- *(periodo dal 2013 ad oggi)*
Ho svolto solo sporadicamente attività di procacciatore di affari per varie aziende nel settore della fidelizzazione e del marketing. Nulla di particolarmente rilevante ai fini del report lavorativo o formativo a livello personale.
- *(periodo settembre 2012 - settembre 2013)*
Responsabile commerciale per conto della ditta SOS AUTOMOTIVE S.R.L. di Pomezia (RM) dal mese di ottobre 2012 a tutt'oggi, ricoprendo il ruolo di consulente esterno per la costruzione del portafoglio cliente e informativa dell'attività aziendale e delle opportunità di fidelizzazione e promozione delle attività stesse sul portale web aziendale; nonché broker per le società di noleggio a lungo termine e gestione flotte per il recupero del fermo tecnico presso le carrozzerie.
- *(periodo marzo 2012 - maggio 2012)*
Agente di commercio per conto del gruppo SOPRAN CIODUE, nel ruolo di consulente esterno per la verifica e la sicurezza nell'ambiente lavorativo e non. Lavoro svolto solo per tre mesi ed interrotto per inadempimento da parte della Società degli impegni assunti con il sottoscritto in fase di assunzione dell'incarico.
- *(periodo gennaio 2008 al luglio 2012)*
Titolare di una piccola impresa artigiana individuale denomina "IL TUTTOFARE" che si occupava di piccole manutenzioni generiche all'interno di abitazioni private e condominiali, giardinaggio, piccole riparazioni di vario genere, pulizie civili ed altro.
- *(periodo maggio 2008 - settembre 2008)*
Lavoratore dipendente stagionale presso il porto di Civitavecchia nella funzione di crew di banchina e mi occupavo di posizionare le auto nei piazzali per l'imbarco per le isole e della movimentazione di ogni tipo di automezzo che doveva partire o arrivava dalle isole e che era in custodia sulla nave da trasporto. Inoltre mi occupavo anche del facchinaggio e trasporto viveri sulle navi da crociera.
- *(periodo settembre 2006 a dicembre 2007)*
Agente Incaricato/venditore per conto della ditta DEL GIUDICE S.R.L. di Termoli (CB) che si occupava della produzione e distribuzione di prodotti lattiero-caseari. Mi occupavo della distribuzione con automezzo coibentato e refrigerato per latte, mozzarelle, yogurt, formaggi ed altro presso pdv indicati dall'azienda e quelli che ho procurato io attraverso l'attività di tentata vendita.
- *(periodo giugno 2004 ad agosto 2006)*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

Agente rappresentante plurimandatario di alcune aziende nel settore vini, beverage, dolciari, prodotti tipici, attrezzature per il settore HO·RE·CA· ed altro·

- *(periodo marzo 1999 – giugno 2004)*

Responsabile venditori per conto della Società Multinazionale T&C ITALIA con distaccamento nella zona Molise (T&C Molise s.r.l.) che si occupava della vendita, distribuzione e consulenza vendita dei prodotti introdotti nel settore del food & beverage (Bar - Ristoranti - Pub - Discoteche - Discopub - Enotecche - Pasticcerie ed altro)· Personalmente ero responsabile di 3 venditori nella mia zona di competenza ed inoltre mi occupavo del settore Vini ed Affini per l'intera struttura locale di pertinenza della nostra sede, ed offrivo le mie consulenze per tutti i clienti della nostra ditta· Partivo dalla personalizzazione del menu dei vini, alla costruzione di eventi nei locali e poi mi occupavo di fidelizzare il cliente con strategie di marketing per l'incremento del fatturato aziendale·

- *(periodo dal 1988 al 1999)*

In questa sezione darò solo alcune indicazioni dei settori occupati al fine di dare solo un'indicazione del profilo professionale raggiunto:

- *Rappresentante di articoli di ferramenta, bricolage, profilati ferro e altro (Potito G.&Figli - CB)*
- *Rappresentante di azienda di profilati in alluminio (SOLARIUM - ed altri)*
- *Rappresentante di azienda di verniciatura prodotti in alluminio*
- *Rappresentante/procacciatore prodotti alimentari locali*
- *Operatore per una TV locale privata (TELEISERNIA TV)*
- *Incaricato alle vendite di prodotti per la casa : caffè, componenti di corredo, componenti di arredo, ed altro (NIMS - ETC)*
- *Operatore per una ditta di allevamento aviario (AVICOLA ARENA)*
- *Agente immobiliare (IMMOBILIARE SANNIO SRL)*
- *Geometra libero professionista (DITTA PERSONALE)*
- *CTU per conto della Pretura di Bojano e Campobasso*
- *Progettista e consulente aziendale settore serramentistica medio-pesante e facciate continue (DOMUS SRL)*
- *Montatore cottimista di infissi e facciate continue*
- *Cameriere per un ristorante pizzeria*
- *Aiuto pizzaio*
- *Tuotofare in ristorante*
- *Magazziniere per ditta edile*
- *Giardiniere per potature e pulitura giardini privati e condominiali*
- *Assistente ad anziani malati in ospedale (notti in ospedale)*
- *Manovale generico (idraulico, elettrico, giardinaggio, fabbro, edile, pittore, etc·)*
- *Autista per autonoleggio (sostituito per NCC e trasporto ambini con pulmino 9 posti)*
- *Consegnatario per conto di ditta di consegne pellicole fotografiche (CORRIERE FOTOGRAFIE)*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

CARATTERISTICHE PERSONALI ED ASPETTATIVE

- Sono alla ricerca di un lavoro come custode-magazziniere-tuttofare per aziende private che abbiamo bisogno di una persona di fiducia oltre ad una persona versatile ed utilizzabile in più contesti all'interno della ditta stessa, proprio per le esperienze maturate in anni di lavoro.
- Personalmente mi adatto alle varie circostanze di lavoro, ma gradirei poter trovare un'occupazione con la possibilità di diventare una persona di fiducia per l'azienda, ruolo che tra l'altro ho sempre ricoperto viste le mie qualità e i miei valori morali personali, molto radicati, ed alla educazione familiare.
- Garantisco la possibilità di poter prestare il mio lavoro e le mie prestazioni con diligenza e responsabilità, precisione e gran senso di responsabilità, oltre che disponibilità adeguata alle gratifiche economiche che mi verranno riconosciute.
- Sono anche disposto anche a svolgere i seguenti lavori, tipo : consegnatario - magazziniere - custode - portierato - controllo accessi - guardiano - segretariato - autista - pulizie condominiali - rilievi e preventivi edili e non - gestione del personale; l'importante che ci siano i presupposti di un contratto con retribuzione fissa o con fisso + incentivi.
- Valuterò ogni altra possibilità che però si incardini con le mie reali necessità e le mie aspettative di vita e se necessario riaprirò le posizioni commerciali se avallate da presupposti duraturi e concreti.
- Esamino anche collaborazioni come agente di commercio, ma solo con attribuzione di fisso mensile base, rimborso spese, oltre a : auto (oppure possibilità di noleggio auto convenzionato) - pc portatile - tablet - cellulare/smartphone ... aziendale

LIBERATORIA PRIVACY :

Ai sensi del D-LGS 196/2003 in vigore dal 1° gennaio 2004, vi autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Firma del Dichiarante:

DI FRANCO DANIELE

DI FRANCO DANIELE



CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO



DATI PERSONALI:

- *Nato a Napoli (NA) il 12 dicembre 1967*
- *Residente a : Cinigiano (Gr) in Casa Le Pille n° 1 - c.a.p. 58044*
- *Domiciliato in : Talamello (RN) in Via Campiano nr. 10/H - c.a.p. 47867*
- *Codice Fiscale: DFR DNL 67T12 F8390*
- *Patentato: tipo A - B - CAP/B*
- *Automunito: NO*
- *Situazione familiare : Separato*
- *Militesente*

RECAPITI:

- *Telefonici : 346-5193332 - 347-4926668*
- *@mail: difrancodaniele@yahoo.it*
- *Skipe: DI FRANCO DANIELE*

ISTRUZIONE - SPECIALIZZAZIONI - QUALIFICHE:

- *Diplomato come Geometra presso l'I.T.G. G. Porzio di Napoli con il voto di 50/60*
- *Abilitato come Geometra Libero Professionista*
- *Qualifica di Agente di Commercio (15 - 298)*
- *Specializzazione in Marketing e Strategie aziendali*
- *Qualifica di Sommelier al 1° e 2° corso*
- *Utilizzo sistemi informatici: windows - excel - word - winword*
- *Conoscenze internet: posta elettronica - video collegamenti - social network*
- *Disposto a spostamenti o a viaggi lungo tutto il territorio nazionale*
- *Disponibilità immediata*
- *Attualmente non ho partita IVA perché chiusa nel settembre 2012 per mancanza di mandati e per aggravio spese, ma disposto a riapirla alle opportune condizioni se possibile come agente / rappresentante mono o plurimandatario*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

ESPERIENZE LAVORATIVE:

- *Attualmente : praticamente disoccupato dal 2012 !!!!!.....*

Ultimo impiego lavorativo svolto:

- *(periodo dal 2013 ad oggi)*
Ho svolto solo sporadicamente attività di procacciatore di affari per varie aziende nel settore della fidelizzazione e del marketing. Nulla di particolarmente rilevante ai fini del report lavorativo o formativo a livello personale.
- *(periodo settembre 2012 - settembre 2013)*
Responsabile commerciale per conto della ditta SOS AUTOMOTIVE S.R.L. di Pomezia (RM) dal mese di ottobre 2012 a tutt'oggi, ricoprendo il ruolo di consulente esterno per la costruzione del portafoglio cliente e informativa dell'attività aziendale e delle opportunità di fidelizzazione e promozione delle attività stesse sul portale web aziendale; nonché broker per le società di noleggio a lungo termine e gestione flotte per il recupero del fermo tecnico presso le carrozzerie.
- *(periodo marzo 2012 - maggio 2012)*
Agente di commercio per conto del gruppo SOPRAN CIODUE, nel ruolo di consulente esterno per la verifica e la sicurezza nell'ambiente lavorativo e non. Lavoro svolto solo per tre mesi ed interrotto per inadempimento da parte della Società degli impegni assunti con il sottoscritto in fase di assunzione dell'incarico.
- *(periodo gennaio 2008 al luglio 2012)*
Titolare di una piccola impresa artigiana individuale denomina "IL TUTTOFARE" che si occupava di piccole manutenzioni generiche all'interno di abitazioni private e condominiali, giardinaggio, piccole riparazioni di vario genere, pulizie civili ed altro.
- *(periodo maggio 2008 - settembre 2008)*
Lavoratore dipendente stagionale presso il porto di Civitavecchia nella funzione di crew di banchina e mi occupavo di posizionare le auto nei piazzali per l'imbarco per le isole e della movimentazione di ogni tipo di automezzo che doveva partire o arrivava dalle isole e che era in custodia sulla nave da trasporto. Inoltre mi occupavo anche del facchinaggio e trasporto viveri sulle navi da crociera.
- *(periodo settembre 2006 a dicembre 2007)*
Agente Incaricato/venditore per conto della ditta DEL GIUDICE S.R.L. di Termoli (CB) che si occupava della produzione e distribuzione di prodotti lattiero-caseari. Mi occupavo della distribuzione con automezzo coibentato e refrigerato per latte, mozzarelle, yogurt, formaggi ed altro presso pdv indicati dall'azienda e quelli che ho procurato io attraverso l'attività di tentata vendita.
- *(periodo giugno 2004 ad agosto 2006)*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

Agente rappresentante plurimandatario di alcune aziende nel settore vini, beverage, dolciari, prodotti tipici, attrezzature per il settore HO·RE·CA· ed altro·

- *(periodo marzo 1999 – giugno 2004)*

Responsabile venditori per conto della Società Multinazionale T&C ITALIA con distaccamento nella zona Molise (T&C Molise s.r.l.) che si occupava della vendita, distribuzione e consulenza vendita dei prodotti introdotti nel settore del food & beverage (Bar - Ristoranti - Pub - Discoteche - Discopub - Enotecche - Pasticcerie ed altro)· Personalmente ero responsabile di 3 venditori nella mia zona di competenza ed inoltre mi occupavo del settore Vini ed Affini per l'intera struttura locale di pertinenza della nostra sede, ed offrivo le mie consulenze per tutti i clienti della nostra ditta· Partivo dalla personalizzazione del menu dei vini, alla costruzione di eventi nei locali e poi mi occupavo di fidelizzare il cliente con strategie di marketing per l'incremento del fatturato aziendale·

- *(periodo dal 1988 al 1999)*

In questa sezione darò solo alcune indicazioni dei settori occupati al fine di dare solo un'indicazione del profilo professionale raggiunto:

- *Rappresentante di articoli di ferramenta, bricolage, profilati ferro e altro (Potito G.&Figli - CB)*
- *Rappresentante di azienda di profilati in alluminio (SOLARIUM - ed altri)*
- *Rappresentante di azienda di verniciatura prodotti in alluminio*
- *Rappresentante/procacciatore prodotti alimentari locali*
- *Operatore per una TV locale privata (TELEISERNIA TV)*
- *Incaricato alle vendite di prodotti per la casa : caffè, componenti di corredo, componenti di arredo, ed altro (NIMS - ETC)*
- *Operatore per una ditta di allevamento aviario (AVICOLA ARENA)*
- *Agente immobiliare (IMMOBILIARE SANNIO SRL)*
- *Geometra libero professionista (DITTA PERSONALE)*
- *CTU per conto della Pretura di Bojano e Campobasso*
- *Progettista e consulente aziendale settore serramentistica medio-pesante e facciate continue (DOMUS SRL)*
- *Montatore cottimista di infissi e facciate continue*
- *Cameriere per un ristorante pizzeria*
- *Aiuto pizzaio*
- *Tuotofare in ristorante*
- *Magazziniere per ditta edile*
- *Giardiniere per potature e pulitura giardini privati e condominiali*
- *Assistente ad anziani malati in ospedale (notti in ospedale)*
- *Manovale generico (idraulico, elettrico, giardinaggio, fabbro, edile, pittore, etc·)*
- *Autista per autonoleggio (sostituto per NCC e trasporto ambini con pulmino 9 posti)*
- *Consegnatario per conto di ditta di consegne pellicole fotografiche (CORRIERE FOTOGRAFIE)*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

CARATTERISTICHE PERSONALI ED ASPETTATIVE

- *Sono alla ricerca di un lavoro come custode-magazziniere-tuttofare per aziende private che abbiamo bisogno di una persona di fiducia oltre ad una persona versatile ed utilizzabile in più contesti all'interno della ditta stessa, proprio per le esperienze maturate in anni di lavoro.*
- *Personalmente mi adatto alle varie circostanze di lavoro, ma gradirei poter trovare un'occupazione con la possibilità di diventare una persona di fiducia per l'azienda, ruolo che tra l'altro ho sempre ricoperto viste le mie qualità e i miei valori morali personali, molto radicati, ed alla educazione familiare.*
- *Garantisco la possibilità di poter prestare il mio lavoro e le mie prestazioni con diligenza e responsabilità, precisione e gran senso di responsabilità, oltre che disponibilità adeguata alle gratifiche economiche che mi verranno riconosciute.*
- *Sono anche disposto anche a svolgere i seguenti lavori, tipo : consegnatario - magazziniere - custode - portierato - controllo accessi - guardiano - segretariato - autista - pulizie condominiali - rilievi e preventivi edili e non - gestione del personale; l'importante che ci siano i presupposti di un contratto con retribuzione fissa o con fisso + incentivi.*
- *Valuterò ogni altra possibilità che però si incardini con le mie reali necessità e le mie aspettative di vita e se necessario riaprirò le posizioni commerciali se avallate da presupposti duraturi e concreti.*
- *Esamino anche collaborazioni come agente di commercio, ma solo con attribuzione di fisso mensile base, rimborso spese, oltre a : auto (oppure possibilità di noleggio auto convenzionato) - pc portatile - tablet - cellulare/smartphone ... aziendale*

LIBERATORIA PRIVACY :

Ai sensi del D-LGS 196/2003 in vigore dal 1° gennaio 2004, vi autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Firma del Dichiarante:

DI FRANCO DANIELE

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO



DATI PERSONALI:

- *Nato a Napoli (NA) il 12 dicembre 1967*
- *Residente a : Cinigiano (Gr) in Casa Le Pille n° 1 - c.a.p. 58044*
- *Domiciliato in : Talamello (RN) in Via Campiano nr. 10/H - c.a.p. 47867*
- *Codice Fiscale: DFR DNL 67T12 F8390*
- *Patentato: tipo A - B - CAP/B*
- *Automunito: NO*
- *Situazione familiare : Separato*
- *Militesente*

RECAPITI:

- *Telefonici : 346-5193332 - 347-4926668*
- *@mail: difrancodaniele@yahoo.it*
- *Skipe: DI FRANCO DANIELE*

ISTRUZIONE - SPECIALIZZAZIONI - QUALIFICHE:

- *Diplomato come Geometra presso l'I.T.G. G. Porzio di Napoli con il voto di 50/60*
- *Abilitato come Geometra Libero Professionista*
- *Qualifica di Agente di Commercio (15 - 298)*
- *Specializzazione in Marketing e Strategie aziendali*
- *Qualifica di Sommelier al 1° e 2° corso*
- *Utilizzo sistemi informatici: windows - excel - word - winword*
- *Conoscenze internet: posta elettronica - video collegamenti - social network*
- *Disposto a spostamenti o a viaggi lungo tutto il territorio nazionale*
- *Disponibilità immediata*
- *Attualmente non ho partita IVA perché chiusa nel settembre 2012 per mancanza di mandati e per aggravio spese, ma disposto a riapirla alle opportune condizioni se possibile come agente / rappresentante mono o plurimandatario*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

ESPERIENZE LAVORATIVE:

- *Attualmente : praticamente disoccupato dal 2012 !!!!!.....*

Ultimo impiego lavorativo svolto:

- *(periodo dal 2013 ad oggi)*
Ho svolto solo sporadicamente attività di procacciatore di affari per varie aziende nel settore della fidelizzazione e del marketing. Nulla di particolarmente rilevante ai fini del report lavorativo o formativo a livello personale.
- *(periodo settembre 2012 - settembre 2013)*
Responsabile commerciale per conto della ditta SOS AUTOMOTIVE S.R.L. di Pomezia (RM) dal mese di ottobre 2012 a tutt'oggi, ricoprendo il ruolo di consulente esterno per la costruzione del portafoglio cliente e informativa dell'attività aziendale e delle opportunità di fidelizzazione e promozione delle attività stesse sul portale web aziendale; nonché broker per le società di noleggio a lungo termine e gestione flotte per il recupero del fermo tecnico presso le carrozzerie.
- *(periodo marzo 2012 - maggio 2012)*
Agente di commercio per conto del gruppo SOPRAN CIODUE, nel ruolo di consulente esterno per la verifica e la sicurezza nell'ambiente lavorativo e non. Lavoro svolto solo per tre mesi ed interrotto per inadempimento da parte della Società degli impegni assunti con il sottoscritto in fase di assunzione dell'incarico.
- *(periodo gennaio 2008 al luglio 2012)*
Titolare di una piccola impresa artigiana individuale denomina "IL TUTTOFARE" che si occupava di piccole manutenzioni generiche all'interno di abitazioni private e condominiali, giardinaggio, piccole riparazioni di vario genere, pulizie civili ed altro.
- *(periodo maggio 2008 - settembre 2008)*
Lavoratore dipendente stagionale presso il porto di Civitavecchia nella funzione di crew di banchina e mi occupavo di posizionare le auto nei piazzali per l'imbarco per le isole e della movimentazione di ogni tipo di automezzo che doveva partire o arrivava dalle isole e che era in custodia sulla nave da trasporto. Inoltre mi occupavo anche del facchinaggio e trasporto viveri sulle navi da crociera.
- *(periodo settembre 2006 a dicembre 2007)*
Agente Incaricato/venditore per conto della ditta DEL GIUDICE S.R.L. di Termoli (CB) che si occupava della produzione e distribuzione di prodotti lattiero-caseari. Mi occupavo della distribuzione con automezzo coibentato e refrigerato per latte, mozzarelle, yogurt, formaggi ed altro presso pdv indicati dall'azienda e quelli che ho procurato io attraverso l'attività di tentata vendita.
- *(periodo giugno 2004 ad agosto 2006)*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

Agente rappresentante plurimandatario di alcune aziende nel settore vini, beverage, dolciari, prodotti tipici, attrezzature per il settore HO·RE·CA· ed altro·

- *(periodo marzo 1999 – giugno 2004)*

Responsabile venditori per conto della Società Multinazionale T&C ITALIA con distaccamento nella zona Molise (T&C Molise s.r.l.) che si occupava della vendita, distribuzione e consulenza vendita dei prodotti introdotti nel settore del food & beverage (Bar - Ristoranti - Pub - Discoteche - Discopub - Enotecche - Pasticcerie ed altro)· Personalmente ero responsabile di 3 venditori nella mia zona di competenza ed inoltre mi occupavo del settore Vini ed Affini per l'intera struttura locale di pertinenza della nostra sede, ed offrivo le mie consulenze per tutti i clienti della nostra ditta· Partivo dalla personalizzazione del menu dei vini, alla costruzione di eventi nei locali e poi mi occupavo di fidelizzare il cliente con strategie di marketing per l'incremento del fatturato aziendale·

- *(periodo dal 1988 al 1999)*

In questa sezione darò solo alcune indicazioni dei settori occupati al fine di dare solo un'indicazione del profilo professionale raggiunto:

- *Rappresentante di articoli di ferramenta, bricolage, profilati ferro e altro (Potito G.&Figli - CB)*
- *Rappresentante di azienda di profilati in alluminio (SOLARIUM - ed altri)*
- *Rappresentante di azienda di verniciatura prodotti in alluminio*
- *Rappresentante/procacciatore prodotti alimentari locali*
- *Operatore per una TV locale privata (TELEISERNIA TV)*
- *Incaricato alle vendite di prodotti per la casa : caffè, componenti di corredo, componenti di arredo, ed altro (NIMS - ETC)*
- *Operatore per una ditta di allevamento aviario (AVICOLA ARENA)*
- *Agente immobiliare (IMMOBILIARE SANNIO SRL)*
- *Geometra libero professionista (DITTA PERSONALE)*
- *CTU per conto della Pretura di Bojano e Campobasso*
- *Progettista e consulente aziendale settore serramentistica medio-pesante e facciate continue (DOMUS SRL)*
- *Montatore cottimista di infissi e facciate continue*
- *Cameriere per un ristorante pizzeria*
- *Aiuto pizzaio*
- *Tuotofare in ristorante*
- *Magazziniere per ditta edile*
- *Giardiniere per potature e pulitura giardini privati e condominiali*
- *Assistente ad anziani malati in ospedale (notti in ospedale)*
- *Manovale generico (idraulico, elettrico, giardinaggio, fabbro, edile, pittore, etc·)*
- *Autista per autonoleggio (sostituto per NCC e trasporto ambini con pulmino 9 posti)*
- *Consegnatario per conto di ditta di consegne pellicole fotografiche (CORRIERE FOTOGRAFIE)*

CURRICULUM VITAE di DANIELE DI FRANCO

CARATTERISTICHE PERSONALI ED ASPETTATIVE

- *Sono alla ricerca di un lavoro come custode-magazziniere-tuttofare per aziende private che abbiamo bisogno di una persona di fiducia oltre ad una persona versatile ed utilizzabile in più contesti all'interno della ditta stessa, proprio per le esperienze maturate in anni di lavoro.*
- *Personalmente mi adatto alle varie circostanze di lavoro, ma gradirei poter trovare un'occupazione con la possibilità di diventare una persona di fiducia per l'azienda, ruolo che tra l'altro ho sempre ricoperto viste le mie qualità e i miei valori morali personali, molto radicati, ed alla educazione familiare.*
- *Garantisco la possibilità di poter prestare il mio lavoro e le mie prestazioni con diligenza e responsabilità, precisione e gran senso di responsabilità, oltre che disponibilità adeguata alle gratifiche economiche che mi verranno riconosciute.*
- *Sono anche disposto anche a svolgere i seguenti lavori, tipo : consegnatario - magazziniere - custode - portierato - controllo accessi - guardiano - segretariato - autista - pulizie condominiali - rilievi e preventivi edili e non - gestione del personale; l'importante che ci siano i presupposti di un contratto con retribuzione fissa o con fisso + incentivi.*
- *Valuterò ogni altra possibilità che però si incardini con le mie reali necessità e le mie aspettative di vita e se necessario riaprirò le posizioni commerciali se avallate da presupposti duraturi e concreti.*
- *Esamino anche collaborazioni come agente di commercio, ma solo con attribuzione di fisso mensile base, rimborso spese, oltre a : auto (oppure possibilità di noleggio auto convenzionato) - pc portatile - tablet - cellulare/smartphone ... aziendale*

LIBERATORIA PRIVACY :

Ai sensi del D-LGS 196/2003 in vigore dal 1° gennaio 2004, vi autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Firma del Dichiarante:

DI FRANCO DANIELE
